



FAQ

Vertriebspartner

Envergate Energy AG
Seestrasse 21
CH-9326 Horn
Switzerland

T +41 71 844 54 44
info@envergate.com
www.envergate.com



CLEAN. LEAN. INTELLIGENT.

Welche Funktionen erfülle ich als Vertriebspartner?

Envergate sucht starke Partner für den Vertrieb, die Montage sowie für Wartung und Support ihrer vertikalachsigen Windturbinen mit einer installierten Leistung bis 99 kW. Wichtig ist uns Ihr Commitment.

Welche Geschäftsfelder muss ich als Vertriebspartner abdecken?

Wir suchen Vertriebspartner für die Bereiche Verkauf, Montage sowie Wartung und Support. Decken Sie einen Bereich nicht oder nur teilweise ab, finden wir gemeinsam einen idealen Partner. Sie übernehmen auch den Bereich Beratung & Evaluation und führen im Namen von Envergate professionelle Standortevaluationen oder auch Windgutachten durch.

Welche Kenntnisse bringe ich als Vertriebspartner mit?

Der ideale Vertriebspartner ist eine Vertriebs- und/oder Technikorganisation von Produkten und Lösungen aus dem Bereich der erneuerbaren Energien.

Welches sind meine Zielkunden als Vertriebspartner?

Zu Ihren Kunden zählen u.a. mittelgroße Industriebetriebe, Mineralölgesellschaften, Telekommunikations-Unternehmen, öffentliche Institutionen (Kommunen) oder auch Energieunternehmen und Elektrizitätswerke.

Welche Dienstleistungen oder Produkte führe ich idealerweise bereits in meinem Portfolio?

Sie führen Produkte und Lösungen im Bereich der erneuerbaren Energien (Solar, Geothermie, Biomasse, andere) und besitzen bereits ein Kundenportfolio, welches der Zielgruppe von Envergate entspricht.

Ist es Vertriebspartnern erlaubt, Konkurrenzprodukte zu führen?

Envergate sucht Vertriebspartner mit einem klaren Commitment zugunsten ihrer Produkte und Dienstleistungen. Als Vertriebspartner führen Sie in unseren Leistungsklassen keine anderen vertikalachsigen Windturbinen im Portfolio.

Welche Firmengröße benötige ich als Vertriebspartner?

Sie führen idealerweise ein Team in den Abteilungen Verkauf, Montage, Wartung oder Reparatur.

Welche geografische Abdeckung muss ich als Vertriebspartner gewährleisten?

Wir suchen starke Partner mit einem nationalen / internationalen Netzwerk und einer breit gestreuten Kundenstruktur. Auch eine starke Konzentration von Kunden innerhalb einer Region oder einer Branche werden – ergänzend zu ähnlichen Vertriebspartnern in anderen Regionen – in Betracht gezogen.